

## **Pitney Bowes**

**söker**

### **Account Manager Supplies**

**Pitney Bowes** är ett amerikanskt företag med huvudkontor i Stanford, Connecticut, USA. Företaget bildades 1920 av Arthur Pitney och Walter Bowes. De lanserade en idé om en maskin som frankerade brev i stället för att använda frimärken. Idag är Pitney Bowes världsledande inom området integrerade post- och dokumentlösningar. Vi omsätter 5,1 miljarder USD och finns med 36 000 anställda i 130 länder. I Sverige har vi funnits sedan 1974 och har ca 150 anställda. Huvudkontoret finns i Stockholm och vi har filialkontor i Göteborg, Malmö, Jönköping och Örebro. För mer information, se [www.pitneybowes.se](http://www.pitneybowes.se).

Avdelningen Supplies inom Pitney Bowes arbetar med försäljning av tillbehör så som färg till frankeringsmaskiner, papper, toner och kuvert, laminering, wireo etc

Hos oss råder en stark säljkultur med fokus på resultat och prestation, vassa tävlingar och högt tempo. Du som har oändlig energi, en stor dos eget driv och är en tävlingsmänniska ut i fingerspetsarna kommer att lyckas hos oss. Du ser möjligheter före "hinder" och har en positiv attityd till det mesta. Söker du ett seriöst säljobb där din talang, vilja och ambition tas på allvar – och till högre höjder? Då har vi helt klart utmaningen för dig! Vi söker nu drivna innesäljare. I utbyte mot ditt engagemang och driv erbjuds du god löneutveckling och en perfekt språngbräda till en lysande säljkarriär

Huvudsakliga arbetsuppgifter är telefonförsäljning av tillbehör med egen säljbudget till nya och befintliga kunder. I arbetsuppgifterna ingår även orderläggning.

Dina kundkontakter hanterar du med hjälp av vårt webbaserade CRM-system och du sköter din egen administration kring offerter, avtal och liknande. Ditt dagliga arbete planerar du i samråd med din säljledare.

Vi ger våra nya säljare en gedigen grundutbildning i företaget, försäljningen och produkterna. Vi arbetar sedan vidare med individuell coaching och utveckling genom företagets egen säljakademi. Det är positivt om du är intresserad av att utveckla dig vidare som försäljare inom företaget.

Vi tror att du är:

- En driftig person som sporras av mål
- Självgående och strukturerad i ditt arbete
- Kommunikativ med bra telefonröst
- Kundfokuserad och serviceminded

Vi ser gärna att du arbetat med telefonförsäljning tidigare.

Det är viktigt att du uttrycker dig mycket väl i både tal och skrift, samt att du behärskar Office-paketet väl (främst Excel och Word).

Du erbjuds:

- En stabil grundlön (månadslön) + ett mycket fördelaktigt provisionssystem
- Utbildning inom vår säljakademi
- En unik möjlighet att nå framgång i expansivt bolag som satsar på sin personal.

På Pitney Bowes finns möjligheter att lyckas väl genom en trygg grundlön och en motiverande provision. Är du rätt person kommer du tjäna mycket pengar och utveckla din roll på företaget!

Du tar dig med enkelhet till Häggvik med pendeltåg, endast 20 min från T-centralen. Åker du med egen bil, så finns det gott om avgiftsfria parkeringsplatser.

Anser du denna beskrivning stämma in på din profil? Skicka in din ansökan redan idag, vi kommer att kalla till intervjuer löpande! Skicka din ansökan till: [sweden@pb.com](mailto:sweden@pb.com)